

## Podążaj za pieniędzmi.

### O pozyskiwaniu środków od darczyńców kluczowych i kampaniach kapitałowych

.....  
**Specjalistyczne seminarium fundraisingowe FAOO prowadzone przez dr. Johna Baguleya – dyrektora International Fundraising Consultancy**

**Warszawa, 27 października 2017**

#### TEMAT

**Czy pozyskiwanie środków od kluczowych darczyńców (ang. *major donors*) w Polsce ma sens? Czy kampanie kapitałowe to pomysł na fundraising tylko dla dużych organizacji?**

W jaki sposób zabrać się do planowania kampanii fundraisingowej, gdy naszym celem jest zebranie pieniędzy na nowy budynek, kapitał żelazny albo fundusz grantowy? Jakie są koszty, korzyści i horyzont czasowy tego typu przedsięwzięć? Jakie kryteria muszą być spełnione, aby móc je uruchomić w naszej organizacji?

**Zapraszamy na bezpłatne jednodniowe seminarium** przygotowane z myślą o tych organizacjach, które prowadzą już podstawowe działania angażujące darczyńców prywatnych i planują uruchomienie nowych form fundraisingu.

**Zajęcia będą prowadzone w języku angielskim - bez tłumaczenia.**

#### PROGRAM

#### GŁÓWNE TREŚCI SEMINARIUM

**10.00-11.30**

#### **I. Strategia apelu o wsparcie kapitałowe**

W pierwszej części seminarium zaprezentowany zostanie krok po kroku model budowania kampanii typu *Capital Appeal*. Prowadzący przedstawi także wybrane przykłady takich kampanii zakończone sukcesem.

#### **II. Podstawy pozyskiwania środków od kluczowych darczyńców**

Kim są kluczowi darczyńcy (tzw. *major donors*)? Jak ich identyfikować? Jak z nimi współpracować? Ten blok seminarium przybliży uczestnikom zagadnienia słabo rozpowszechnionego w Polsce fundraisingu od osób wspierających organizację ponadprzeciętnymi kwotami.

**12.00-13.00**

#### **III. Czy Twoja organizacja jest gotowa na kampanię kapitałową?**

W tej części uczestnicy dowiedzą się, jakie warunki muszą być spełnione, aby organizacja mogła z powodzeniem rozpocząć kampanię kapitałową. Jakie zasoby, standardy i praktyki, jakie kompetencje i jaka infrastruktura są do tego potrzebne? Prowadzący powie też o roli komitetu kampanii i jego optymalnej strukturze.

**14.00-15.00**

#### **IV. Jak prosić o duże pieniądze?**

Specyfiką kampanii kapitałowych oraz pozyskiwania środków od kluczowych darczyńców jest wielkość kwot wsparcia, o które prosimy. Jak ustalić ich wielkość? Jak uzasadniać potrzebę tak znaczącego wsparcia?

**15.30-16.30**

#### **V. Plan działania dla Twojej organizacji**

Na koniec każda z osób uczestniczących w seminarium będzie miała możliwość przygotowania wstępnych założeń planu pozyskiwania środków w ramach kampanii kapitałowych i/lub od kluczowych darczyńców. Dzięki otrzymanym podczas seminarium materiałom, uczestnicy będą mogli kontynuować pracę nad planem w swoich organizacjach, a gotowy materiał skonsultować z prowadzącym zajęcia do końca listopada br. drogą e-mailową.

### **PROWADZĄCY SEMINARIUM**



**Dr John Baguley jest dyrektorem i jednym z założycieli International Fundraising Consultancy (IFC)** – agencji konsultingowej, która od 2000 roku wspiera organizacje non-profit w zakresie planowania fundraisingu, zarządzania i komunikacji. Oprócz centrali w Londynie IFC posiada biura terenowe w 9 krajach świata. Do klientów agencji należą takie organizacje, jak Unicef, Cancer Research UK, Światowa Organizacja Zdrowia (WHO) czy Rada Europy. Praktyczne doświadczenia fundraisingowe oraz menedżerskie dr Baguley zdobywał w latach 80. i 90. pracując m.in. dla Amnesty International, Friends of the Earth czy Oxfam. John Baguley jest autorem wielu publikacji na temat pozyskiwania funduszy oraz członkiem honorowym brytyjskiego Institute of Fundraising (IoF).

### **DATA I MIEJSCE SEMINARIUM**

Seminarium odbędzie się **27 października 2017 r. w godzinach 10.00-16.30**, w Warszawie, w siedzibie Polsko-Amerykańskiej Fundacji Wolności, przy ul. Królowej Marysieńki 48. Rejestracja uczestników od godz. 9.30.

### **WARUNKI UCZESTNICTWA W SEMINARIUM**

Na seminarium zapraszamy **fundraiserów, menedżerów i inne osoby zajmujące się fundraisingiem** w organizacjach pozarządowych. Aby się zgłosić, należy wypełnić i wysłać formularz zgłoszeniowy online dostępny pod linkiem <https://goo.gl/5fTZvx> w terminie **do 8 października 2017**.

**UWAGA!** Sam fakt przesłania zgłoszenia nie oznacza zakwalifikowania na seminarium. Wszyscy zgłoszeni otrzymają informację o przyjęciu lub nieprzyjęciu na listę uczestników seminarium pocztą elektroniczną w terminie **do 11 października 2017**.

Udział w seminarium jest bezpłatny. Uczestnicy we własnym zakresie pokrywają ew. koszty dojazdu i zakwaterowania. Osoby, które w przeszłości zgłosiły swoje uczestnictwo w dowolnym wydarzeniu organizowanym przez FAOO i ostatecznie nie wzięły w nim udziału, nie informując o tym uprzednio fundacji, nie będą przyjmowane na listę uczestników seminarium.

**Seminarium jest organizowane w ramach Programu Edukacji Fundraisingowej, dzięki wsparciu Polsko-Amerykańskiej Fundacji Wolności.**